

ИНФОРМАЦИОН ТЕХНОЛОГИЯЛАР ВА ЭЛЕКТРОН ҲУКУМАТ

Информационные технологии и электронное правительство

Каримов Ф.

МАРКАЗИЙ ОСИЁДАГИ БИЗНЕС-ИСТЕМОЛЧИ ЭЛЕКТРОН ТИЖОРАТ ВЕБ-САХИФАЛАРИНИНГ РИВОЖЛАНИШ ЖАРАЁНИ

Злектрон тижорат фаолияти билан шуғулланувчи ҳар қандай корхонанинг веб-саҳифаси потенциал мижозлар билан бевосита алоқа ўрнатишнинг бошлангич нуқтаси ҳисобланади. Шу сабабли веб-саҳифадан фойдаланиш тизимининг қулайлиги мижозларда яхши таассурот қолдириши билан бирга корхонага нисбатан истемолчилар муносабатини белгилайди¹. Ўтказилган тадқиқотларга кўра, истемолчининг ишончини қозониш ва уни харид қилишга ундаш пировард натижада веб-саҳифадан фойдаланиш тизимининг қулайлиги билан бевосита боғликдир². Шундай экан, веб-саҳифадан фойдаланиш тизимининг қулайлиги ҳар қандай электрон тижорат фаолиятининг муваффақият қалитидир. Агар веб-саҳифадан фойдаланиш қийин бўлса, харидорни жалб қилиш мушкул бўлади ва оқибатда корхона потенциал харидорларини йўқотиши эҳтимоли нисбатан ошади³. Кўтарилаётган масаланинг долзарблигига қарамасдан, Марказий Осиёдаги электрон тижорат веб-саҳифаларининг фойдаланиш тизими ва ривожланиш даражаси ҳали чукур тадқик этилмаган. Ушбу тадқиқотдан мақсад мавжуд бўшлиқни илмий жиҳатдан тўлдириш ва вазиятни ўзgartиришга доир амалий кўрсатмалар беришдан иборатdir.

Тадқиқот учун микдорий маълумотлар 2010 йилнинг июнь-август ойлари давомида Марказий Осиёдаги "бизнес-истемолчи" электрон тижорат веб-саҳифаларининг таркибини таҳдил этиш орқали тўпланди. Веб-саҳифалар Интернет тармоғидаги маҳаллий савдо порталлари ва Марказий Осиё бизнес маълумотномаларидан топилди. Дастрлабки қидириш натижасида жами 308 электрон тижорат вебсаҳифалари борлиги аниқланди. Кейин улар "бизнес-истемолчи" электрон тижорат соҳасига оидлик даражасига қараб сараланди. Онлайн режимида буюртма бериш функцияси, тўлов тизими ва маҳсулотни харидорга етказиб бериш функцияси мавжуд бўлган 194 та веб-саҳифа тадқиқот учун танлаб олинди. Сабаби, бу

Веб-саҳифадан фойдаланиш тизимининг қулайлиги ҳар қандай электрон тижорат фаолиятининг муваффақият қалитидир.

КАРИМОВ Фарҳод Пулатович, иутикосог фанлари доктори, Узбекистан Республикаси Президентта ҳузуридаги Давлат бошкруви академияси «Замонавий менежмент ва башқарувнинг базар услублари» кафедраси мудири.

элементларнинг мавжудлиги электрон тижорат фаолияти учун муҳимдир. Сўнгра ҳар бир веб-саҳифанинг фойдаланиш параметрлари прагматик кодлаш услуби ёрдамида чу кур ўрганилди.

Тадқиқот натижаларига кўра, Марказий Осиёда 15 хил тижорат соҳасида фаолият юритаётган электрон тижорат сектори мавжудлиги аниқланди (1-жадвалга қаранг). Регион бўйича энг кўп ривожланган сектор "Компьютер/Электроника" (29,9%) бўлиб, энг кам ривожланган соҳа "Спорт буюмлари" (1,5%) савдосини ташкил этади. Ўзбекистонда энг кенг таркалган электрон тижорат фаолияти "Компьютер/Электроника" (27,8%) ва "Гуллар/Совгалар" (22.2%) савдоси билан боғлик, эканлиги топилди. Қозоғистонда "Компьютер/Электроника" (27,8%) сектори кенгтаркалган бўлиб, Қирғизистон, Тожикистон ва Туркманистонда эса электрон тижорат фаолияти ривожланишда анча орқада эканлиги аниқланди.

1-жадвал. Марказий Осиёда электрон тижорат соҳалари

Соҳадарали	%	Соҳадарали	%
Компьютер/Электроника	29,9(7,7)	Инфраструктура	6,4(1,5)
Гуллар/Совгалар	22,2(5,1)	Немийбизнеслари/Бизнесхизматлари	7,0(1,6)
Онлайн-Данасарлари	9,4(2,1)	Бизнесхизматлари/Бизнеслар	5,0(1,1)
Коммуникация/Телеком	12,6(2,7)	Электронни буюмлари	5,0(1,1)
Аудиохизматлари	—	Бизнесхизматлари/Бизнеслар	5,0(1,1)
Масадидар/Франшиза жончалари	11,6(2,5)	Онлайн-бизнеслари/Бизнеслар	4,6(1,0)
Спорт ишодари	3,7(0,8)	Максусхизмат/Хизмат жончалари	3,6(0,8)
Коммеханика/Строительство	2,8(0,6)	Инженерий ишодари	2,0(0,5)
Мечакчи/Экспертлари	1,5(0,3)	Реклама ишодари	1,0(0,2)

Веб-саҳифаларнинг фойдаланиш параметрлари

Веб-саҳифанинг кулагиллиги фойдаланувчининг интерфейсдан қанчалик осон фойдалана олиши билан баҳоланадиган сифат кўрсаткичи ҳисобланади. Турли соҳалар бўйича тайёрланган веб-саҳифаларнинг фойдаланиш тизими бир-биридан фарқ қиласди⁴. Электрон тижорат жараёнида сотувчи билан харидор ўртасида бевосита учрашув бўлмаганлиги сабабли, анъанавий савдо-сотик жараёнига нисбатан олганда веб-саҳифадаги мижозларга хизмат кўрсатиш функцияларининг мукаммал ва тўлиқ бўлиши жуда муҳим аҳамиятга эгадир⁵. Куйидаги 2-жадвалда региондаги электрон тижорат веб-саҳифаларининг таркибий қисмлари кўрсатилган.

2-жадвал. Марказий Осиёдаги электрон тижорат веб-саҳифаларидан фойдаланиш тизимининг тузилиши

Информатик технологиялари	Соҳадарали	Шархи (яшвчелик)
Информатик офислари	Газет/Биржалик жончалари	Бизнес
	Юнайтед Биржаси онлайн-жончалари	Фонд биржалари жончалари
	Данасарлари	Полиграфия-жончалари
Финанслари	Инвестиционные подразделения	Полиграфия
	Телекоммуникация жончалари	Электрон хизматлари
	Бизнесхизматлари	Инженерий хизматлари
Коммеханика/Строительство	Гранит-Онлайн	Бизнесхизматлари/Бизнеслар
Мечакчи/Экспертлари	Мирзоулиев/Инвест-Мирзоулиев	Инвест-Мирзоулиев

Веб-саҳифа кўп ўлчамли тузилма бўлиб, таркиб, навигация ва интерфаоллик унинг энг муҳим баҳолаш параметрлари саналади⁶. Веб-саҳифанинг таркибий маълумот берувчи қисми матн ёки график тасвирлардан иборат бўлади⁷. Марказий Осиё давлатларидағи электрон тижорат веб-саҳифаларнинг таркибий қисмларини тадқиқ этадиган бўлсак, веб-саҳифаларнинг аксарият қисми рус тилида (87,6%) бўлиб, баъзилари рус ва инглиз тилларида (11,1%) ишламокда. Тадқиқот натижалари шуни кўрсатади, Марказий Осиё давлатлари ичидаги факат Ўзбекистондаги электрон тижорат веб-саҳифалари ўзининг миллый тилида фаолият юритмоқда.

Корхона маҳсулоти ва хизматлари

Онлайн режимида мижозларга хизмат ҳақидаги маълумотлар хам кўрсатиш функцияларининг мукаммал ва вебсаҳифанинг таркибий қисмини тўлиқ бўлиши жуда муҳим аҳамиятга эга. ташкил этади. «Мурожаат учун маълумот» ва «маҳсулотни етказиб бериш»

хақида маълумот билан таъминлаш жуда муҳим. Сабаби, бундай маълумотларнинг мавжудлиги истеъмолчи ишончини қозонишга ижобий таъсир этиши исботланган⁷. Аммо Марказий Осиёдаги тижорат веб-саҳифаларининг факат 59,8 фоизида «Мурожаат учун маълумот» берилгандиги ва факат 41,2 фоизидагина 'маҳсулотни етказиб бериш ҳақида маълумот' функциялари мавжудлиги жуда ҳайратланарли. Харидорларнинг маҳсулот ва хизматлар ҳақида берадиган такrorий саволларига «жавоблар» функциясининг мавжудлиги оддий ва харажат талаб қўлмайдиган функциядир⁸. Шундай бўлсада, факат 29,9 фоиз веб-саҳифалардагина «такrorий саволларга жавоблар» ва «ёрдам» функциялари мавжудлиги аниқланди. Тожикистон ва Туркманистондаги веб-саҳифаларда эса бундай механизмлар умуман мавжуд эмас.

Навигация веб-саҳифанинг қуляйлигини белгиловчи қисм. Навигация таркиби кидирув функцияси, сайт-харитаси, фойдаланиш йўриқномаси кабилардан иборат бўлади⁹. Веб-саҳифа навигацияси харид қилиш жараёнини осонлаштирувчи муҳим қисм бўлиб, қуляй навигацияни веб-саҳифаларга нисбатан мижозларнинг ишончи юқори бўлади¹⁰. «Сайт харитаси» ёки «излаш» функцияси мижозларга сайтнинг миқёсини англаш ва зарур бўлган маълумотни тез топишга ёрдам беради. Бизнинг тадқиқот натижаларимизга кўра маълум бўлди, электрон тижорат веб-саҳифаларининг факатгина 10,3 фоизида «сайт харитаси» ва 72,7 фоизида «излаш» функцияси мавжуд. Агар мижозлар ўзлари сотиб олмоқчи бўлган маҳсулот ёки хизмат ҳақидаги маълумотни осон излаб топсалар, бу мижознинг ўз уринишларидан қониқиши ҳосил қилишига олиб келади¹¹. Шу сабабдан, мижозларни йўқотмаслик учун, электрон тижорат веб-саҳифалари яхши навигация механизми билан таъминланиши керак.

Марказий Осиёдаги электрон тижорат фаолияти билан шугулланувчи корхоналар ўз маҳсулотларини З хил усулда сотадилар. Электрон тижорат тизимини йўлга кўйган корхоналарнинг 81,4 фоизи харидор он-лайн режимида буюртма бергандан сўнг сотувчи харидор билан электрон почта ёки телефон орқали савдо-сотиқ шартларини келишиш учун bogланади. Бунда харидор он-лайн режимида буюртма берганидан сўнг "Буюртма берганингиз учун раҳмат. Тез орада иш бошқарувчимиз электрон-почта ёки телефон орқали сиз билан bogланади" деган хабарномани олади. Натижада харидор пул тўлови ва маҳсулотни қабул қилиш шартларини муҳокама қилиш учун сотувчининг электрон-почта ёки телефон орқали алоқасини кутишига мажбур. Бу усулнинг камчилиги шундаки, сотувчи мурожаат қилгунга кадар харидор ўз фикрини ўзгартириши мумкин.

Таклиф қилинаётган харид қилишнинг яна бир усули «телефон орқали буюртма бериш» бўлиб, бунда харидор веб-саҳифадаги маҳсулотлар билан танишгач, сотиб олмоқчи бўлган маҳсулотларига телесуслу хисобланмайди. Харидорлар электрон гулов механизми билан ҳануз етарлича таниш эмасликлари сабабли веб-саҳифаларининг аксарият қисмида электрон-пошта ёки телефон орқали буюртма олиш усуслари ишлатилаётган бўлиш эҳтимоли бор.

Маҳсулотни интернет тармоғи орқали сотишнинг энг кулагай усули «он-лайн режимида буюртма бериш» хисобланади. Бу усулда харидор онлайн режимида буюртма бериб, пул тўловини амалга оширади. Лекин тадқиқотимиз натижалари бу усул электрон тижорат веб-саҳифаларининг кўпчилиги томонидан кенг микёсда жорий этилмаганлигини кўрсатмокда. Ўзбекистонда фаолият юритаётган электрон тижорат веб-саҳифаларининг 30,6 фоизи маҳсулотга буюртма беришнинг бу илгор усулини таклиф этмоқда, Қозогистонда эса бу кўрсаткич 30,2 фоизни ташкил этади. Тожикистондаги веб-саҳифаларда бу усул умуман мавжуд эмас, Қирғизистода эса бу кўрсаткич фақатгина 8,7 фоизни ташкил этади. Электрон тижорат фаолияти билан шутулланувчи маҳаллий бизнес субъектларининг кўпчилиги «он-лайн режимида буюртма бериш» усулини таклиф этмасликларининг сабаби, ушбу регионларда кредит карталаридан ёки бошқа он-лайн электрон гулов воситаларидан фойдаланиш кенг оммалашмаганлиги бўлиши мумкин.

Тадқиқотимиз натижасида аниқланган яна бир қизиқарли ҳолат шуки, харид аравачасига маҳсулот қўшиш ёки харид аравачасини кўздан кечириш учун электрон тижорат веб-саҳифаларининг кўпчилиги мижозлардан аввал расмий рўйхатдан ўтишни талаб килади. Жами веб-саҳифаларининг факат 8,8 фоизи рўйхатдан ўтмасдан «экспресс харид» вариантами таклиф этади, холос. Харидорлардан аввал рўйхатдан ўтишни талаб қилиш тавсия этилмайди, чунки бу жараён мижозга дахлдор шахсий маълумотларнинг олдиндан берилишини талаб этади ва кўп вақтни олади. Шу сабабдан, мижозлардан рўйхатдан ўтишни талаб қилмасдан веб-саҳифадаги маҳсулотлар билан танишиш ёки харид аравачасини кўриш имконини бериш мухимдир. Чунки, агар веб-саҳифадан фойдаланиш кийин бўлса, мижозлар бошқа электрон сотовчининг веб-саҳифасига мурожаат этиши мумкин³.

Веб-саҳифа интерфаоллиги кулагайликни таъминловчи яна бир таркибий қисм бўлиб, алоқа воситаси сифатида икки тарафлама синхрон мулокотни таъминлайди¹². Онлайн жонли мулокот воситалари, «қайта алоқа» механизмлари, доимий бериладиган саволларга тайёрланган жавоблар тўплами кабилар веб-саҳифанинг интерфаол қисмини ташкил этади⁵. Веб-саҳифанинг интерфаоллиги маълумотларни тез қайта ишлаш имконини беради ва харидорларда корхона ёки унинг маҳсулотлари ҳақида ижобий таассурот қолдиришга хизмат килади¹³. Мижозга он-лайн режимида изоҳдар ёки шикоятларни билдириш имкониятини берадиган «фикр билдириш» механизми Марказий Осиё электрон тижорат веб-саҳифалари бундан мустасно, чунки мавжуд 3 та веб-саҳифанинг бирортасида ҳам бундай механизм жорий қилинмаган.

«Жонли ёрдам» функцияси орқали сотувчи билан жонли овоз ёки матн орқали сухбат харидорга қўшимча маълумот олиш имконини беради ва мижознинг ишончини қозонишга ижобий таъсир этади¹⁴. Афсуски, натижаларимиз региондаги электрон тижорат веб-саҳифаларининг аксарият қисми бу функцияни кенг микёсда жорий килмаганини кўрсатади. Ваҳоланки, электрон тижорат веб-саҳифаларининг кўпчилиги мижозлар билан алоқа қилиш учун ICQ, Skype, MRA (Mail.Ru Agent) ва MSN каби алоқа дастурларидан фойдаланишлари аниқланди. Марказий Осиёнинг бошқа мамлакатлари орасида юқоридаги «жонли ёрдам» дастурларидан фойдаланишда Ўзбекистоннинг электрон тижорат веб-саҳифалари илгари

Марказий Осиё давлатлари ичida факат Ўзбекистондаги электрон тижорат вебсаҳифалари хорижий тиллар билан бир қаторда ўз миллий тилида ҳам иш юритмокда.

фон орқали буюртма беради. Бу харидордан ортиқча ҳаракатни талаб қилганлиги bone кулагай

бормокда. Шу ўринда бир нарсани таъкидлаб кетмоқчимизки, сотовчи билан алоқа қилиш учун мижозлар ҳам бу турдаги онлайн алоқа воситасидан фойдаланиш имкониятига эга бўлишлари керак.

Фойдаланувчиларга маҳсулотларни онлайн режимида улар истаган шаклдаги маҳсулотни етказиб бериш имконини бериш истеъмолчиларнинг ишончини қозонишга ижобий таъсир этувчи яна бир омиллар¹⁵. Мижозларга бундай қулайликни бериш маҳсулотнинг қўшимча кийматини ва рақобатбардошлигини оширади¹⁶. Бундан ташқари, бундай имкониятни яратиш орқали, сотовчи мижозларнинг турли хил истаклари ҳақида маълумот олиши мумкин¹⁷. Афсуски, тадқиқотимиз натижалари маҳсулотни мижоз талабларига мослаштириб бериш функцияси региондаги электрон тижорат веб-саҳифаларининг бирортаси томонидан жорий этилмаганлигини кўрсатади. Бу сотовчининг маҳсулот турларини таклиф этиш имкониятлари билан боғлиқ бўлиши мумкин.

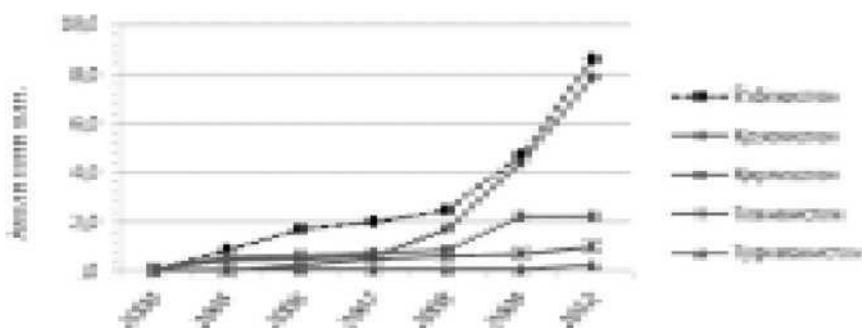
ХУЛОСА ҚИСМИ

Ушбу мақолада электрон тижорат веб-саҳифаларининг фойдаланиш тизимлари қулайлиги ва ривожланганлик даражаси кўриб чиқилди. Электрон тижоратнинг ривожланиши кўп жиҳатдан сиёсий ва иқтисодий инфратузилмалар, ахборот технологиялари ва телекоммуникация тузилмалари, ижтимоий-маданий инфратузилмаларнинг ривожланиш даражаси каби бир неча омилларга боғлиқ¹⁸. Шу сабабдан, биз қуйида регионда электрон тижоратнинг ривожланиш хусусиятларини белгиловчи муҳим омиллардан бир нечтасини кискача муҳокама қилиб ўтишини лозим топдик.

Тадқиқот натижалари Ўзбекистоннинг электрон тижорат веб-саҳифалари регионда мавжуд веб-саҳифаларга нисбатан анча ривожланганлигини кўрсатади. Марказий Осиё мамлакатлари орасида Ўзбекистон Интернет технологияларини кўллаш даражасига кўра анча олдинда (1-графикда таққосланг).

1-график. Интернетдан фойдаланиш даражаси.

Манба: Internet World Stats (2012).



Мамнуният билан айтишимиз мумкинки, республикамиз иқтисодиёти барқарор¹⁹ ва электрон тижорат ривожланиши учун ижобий мухитга эта бўлган давлатдир^{20,21}. Фикримизни асослаш учун ушбу далилларни келтирамиз, 2002 йилдан эътиборан Ўзбекистон ахборот ва алоқа технологиялари тўғрисида бир неча конунларни, шу жумладан, "Электрон рақамли имзо", "Электрон тижоратни ривожлантириш", "Электрон тўловларини кенгжорий этиш", "Электрон тилхатлар" ва "Электрон тижоратда кўлланиладиган электрон ҳужжатлар" каби норматив актларни қабул қилди²². Интернетдан фойдаланувчилар сегментининг тез ривожланиш суръати ва телефон тармоқларининг 86 фоизи рақамлаштирилганлиги Ўзбекистонда электрон тижоратнинг ривожланиши учун куляй хукуқий база ва технологик шартшароитлар мавжудлигига далилдир.

Давлатимизнинг ахборот ва алоқа технологиялари инфратузилмаларини халқаро меъёрлар даражасига кўтариш ва телеалоқа соҳасини либераллаштириш бўйича қилаётган саъй-харакатлари ички рақобатни оширди. Масалан, Ўзбекистонда 2002 йилнинг бошида Интернет хизматлари провайдерларининг сони фақат 88 та эди, лекин 2008 йилнинг биринчи ярми охирига келиб провайдерлар сони 829 тага етди²⁰. Провайдерлар ўртасидаги купли рақобат натижасида Интернетга уланиш нархи сезиларли даражада камайди. Бу эса фойдаланувчилар сонининг ривожига ижобий таъсир қилди.

Қозогистонда ахборот технологиялари соҳасини ривожлантириш учун талаб этиладиган дастлабки сармоя харажатларининг баландлиги ва мутахассисларнинг этишмаслиги кибер дунёга кириш йўлидаги жиддий тўсикдар сифатида эътироф килинади²³. Бу ерда ахборот технологиялари инфратузилмаларини ривожлантиришга йўналтирилган ислоҳотлар Ўзбекистонга нисбатан анча кеч бошланди. 2007 йилда Қозогистон аҳолисининг фақат 12 фоизи компьютердан фойдаланиш малакасига эга бўлиб, Интернетдан фойдаланувчилар аҳолининг жуда оз фоизини ташкил этар эди²⁴. Бу муаммоларни ҳал қилиш учун Қозогистон хукумати 2007-2009 йиллар давомида аҳолининг яна 15 фоизини ахборот ва алоқа технологияларидан фойдаланишга ўргатиш ва мамлакатни ахборотлашган жамиятга айлантириш максадида рақамли алоқа тизимини жорий этиш лойиҳасини ишлаб чиқди²⁵. Бу лойиҳа Интернетдан фойдаланиш кўрсаткичлари ўсишига олиб келди.

Қирғизистон ва Тожикистондаги сиёсий бекарорлик ва хукуматдаги тез ўзгаришлар натижасида ахборот ва алоқа технологиялари соҳасида ислоҳотлар амалга ошмади²². Оқибатда бу икки мамлакатнинг миллий ахборот ва алоқа технологиялари тармоғи ривожланмаган, Интернетдан фойдаланишнинг ўсиши суръатлари жуда сует бўлиб қолмоқда.

Тожикистонда Тожиктелеком давлат оператори ҳануз монополистлигича қолмоқда. Симли телефон алоқаси фақат шаҳарлarda мавжуд бўлиб, ушбу тармоқнинг катта қисми ҳали ҳам рақамли алоқага айлантирилмаган²⁶. Ўтказилган тадқиқотлар натижаси Тожикистонда Интернет тармоғидан фойдаланиши даражаси ривожланмаганигини кўрсатади. Масалан, 2005 йилда Америка Кўшма Штатлари аҳолисининг ҳар 10 нафаридан 6 нафари Интернетдан фойдаланган бўлса, Тожикистонда аҳолининг ҳар 10 000 нафаридан фақатгина 6 нафари Интернетдан фойдаланишини эътироф этган²⁷. Устига устак, Тожикистон худуди орқали тортилган давлатлараро оптик толали алоқа тизимига уланиш имкони йўқ. Ўнта Интернет провайдеридан фақат иккитаси Марказий Осиё-Европа оптик толали кабел тизимиға Ўзбекистон ва Қирғизистон орқали уланган²⁶. Натижада, Интернетдан мунтазам фойдаланиш нархи ҳануз баланд. Шу сабабли Интернет тармоғидан фойдаланиш сустлигича қолмоқда.

Қирғизистоннинг Интернет сегменти ҳам ахборот ва алоқа технологиялари инфратузилмасининг ривожланмаганигидан озор чекмокда. Бугун мамлакат совет давридан қолган, аҳолининг Интернетга бўлган эҳтиёжини кондира олмайдиган, самарасиз эски телеалоқа жиҳозларидан фойдаланишда давом этмоқда²⁸. Қирғизистоннинг 90 фоизидан кўп қисмини ва Тожикистоннинг 93 фоизини тогли худудлар ташкил этганлиги сабабли, Интернетдан фойдаланиш асосан шаҳарлардагина ривожланган^{29,30}. Шунинг учун, бу худудларда Интернет технологияларига нисбатан уяли телефон алоқаси кенгроқ тарқалган³¹.

Туркменистанда мамлакатнинг ягона Интернет хизматлари провайдери

Туркмантелекомдир³². Пойтахт шаҳри Ашхаботда рўйхатга олинган Интернетдан фойдаланувчилар 95 фоизни ташкил этади. Ҳозирги вақтда Ашхабот мамлакатдаги Интернет алоқасидан фойдаланиш мумкин бўлган асосий жойдир³². Маълумки, Интернет соҳасида бундай сует ривожланиш электрон тижорат тизимининг ривожланишини рағбатлантира олмайди.

Таъкидлашимиз жоизки, аҳолининг инновацион технологиялардан хабардорлиги, маълумот даражаси, касбий билим ва тажрибаси ҳамда мамлакатда қарор топган ижтимоий ва маданий муҳит янги технологияларни ўзлаштиришда асосий омил саналади. Узбекистон аҳолиси Интернет тармоғидан асосан тижорат, электрон почта, Интернет янгиликлари, таълим/билим олиш ресурслари ҳамда иш қидириш ва ишга жойлашиш учун фойдаланади²⁰. Қозогистонда эса фуқароларнинг кўпчилиги Интернетдан алоқа учун фойдаланиб, факат оз кисмигина Интернет тармоғидан касбий ривожланиш мақсадида фойдаланади³³. Талабалар, менежерлар, мутахассислар ва расмий шахслар энг малакали Интернет тизимидан фойдаланувчилар хисобланиб, уй бекалари ва ишчилар синфи фойдаланишни билмайдиган малакасиз сегментни ташкил этади³¹. Киргизистон ва Тоҷикистонда эса Интернет тармоғидан фойдаланиш даражаси жуда паст. Масалан, Қиргизистонда Интернет кафелардаги фойдаланувчиларнинг кўпчилигини талабалар ва мактаб ўкувчилари ташкил этади³¹. Бу мамлакатларда кибер-кафеларнинг кўпчилигида Интернетдан он-лайн режимида сұхбат, электрон почта ва тармоқ ўйинлари учун фойдаланилиб, ахборот олиш, маҳсулотларни харид килиш ёки тадбиркорлик учун ҳамкор қидиришда камдан-кам фойдаланишади²¹.

Юкоридаги тадқиқот натижаларига асосланиб айтиши жоизки, электрон тижорат фаолияти билан шугулланувчи веб-саҳифаларнинг фойдаланиш тизимининг кулагилигини ривожлантиришда ҳали катта ишлар қилиниши лозим. Веб-саҳифаларнинг фойдаланиш тизими қулагилигини ривожлантириш харидорларда қониқиш ҳосил қиласи ва мижозларнинг веб-саҳифаларга қайта-қайта мурожаат қилишга ундейди. Мақоламизнинг бош мақсади веб-саҳифаларнинг фойдаланиш қулагилиги харидорларнинг қониқишига қай даражада таъсир этишини ўрганишдан иборат эмас эди. Бу алоқадорликни ўрганиш келгусидаги илмий изланишларимиз учун асос бўлади.

Манбалар ва адабиётлар:

1. Zhang, P. & Li, N. (2007). Positive and Negative Affect in IT Evaluation: A Longitudinal Study. Proceedings of the Sixth Annual Workshop on HC1 Research in MIS (pp. 1-5). Montreal.
2. Awad, N.F. & Ragowsky, A. (2008). Establishing Trust in Electronic Commerce Through Online Word of Mouth: An Examination Across Genders. *Journal of Management Information Systems*, 24 (4), 101-121.
3. Nielsen, J. (2003). Usability 101. Retrieved August. 20 2010 from Jakob Nielsen's Web site: <http://www.useit.com/alertbox/20030825.html>
4. Tarafdar, M. & Zhang, J. (2005-2006). Analysis of Critical Website Characteristics: A Cross-Category Study of Successful Websites. *Journal of Computer Information Systems*, 46 (2), 14-24.
5. Karimov, F.P., Brengman, M. & Van Hove, L. (2011). The Effect of Website Design Dimensions on Initial Trust: A Synthesis of the Empirical Literature. *Journal of Electronic Commerce Research*, 12 (4), 272-301.
6. Wang, Y.D. & Emurian, H.H. (2005). An overview of online trust: Concepts, elements, and implications. *Computers in Human Behavior*, 21 (1), 105-125.
7. (Chou, Y-J., Teng, C-I. & Lo, Sh-K. (2009). Mutual self-disclosure online in the B2C context. *Internet Research*, 19 (5), 466-478.
8. Singh, M. (2002). E-services and their role in B2C e-commerce. *Managing Service Quality*, 12 (6), 434446.
9. Chang, H.H. & Chen, S.W. (2008). The impact of online store environment cues on purchase intention: Trust and perceived risk as a mediator. *Online Information Review*, 32 (6), 818-841.
10. Cyr, D. (2008). Modeling Web Site Design Across Cultures: Relationships to Trust, Satisfaction, and ELoyalty. *Journal of Management Information Systems*, 24 (4), 47-72.
11. Benbunan-Fich, R. (2001). Using protocol analysis to evaluate the usability of a commercial web site, *Information and Management*, 39 (2), 151-163.
12. Liu, Y. (2003). Developing a Scale to Measure the Interactivity of Websites. *Journal of Advertising Research*, 43 (2), 207-216.
13. Sicilia, M. Ruiz, S & Munuera, J.L. (2005). Effects of interactivity in a website. *Journal of Advertising*, 34 (3), 31-45.
14. ?berg, J. & Shahmehri, N. (2001, March-April). An empirical study of human Web assistants: Implications for user support in Web information systems. Paper presented at SIGCHI'01, Seattle, WA. 15. Chen, Y.H. & Barnes, S. (2007). Initial trust and online buyer behaviour. *Industrial Management & Data Systems*, 107 (1), 21-36.
16. Riemer, K. & Totz, C. (2001). The many faces of personalization An integrative economic overview of mass customization and personalization. *Proceedings of the MCPC 2001*, Hong Kong, October 2001.
17. Chellappa, R.K. & Sin, R.G. (2005). Personalization versus Privacy: An Empirical Examination of the Online Consumer's Dilemma. *Information Technology and Management*, 6 (2-3), 181-202.
18. Wunnavi, P.V. & Leiter, D.B. (2009). Determinants of Inter-Country Internet Diffusion Rates. *American Journal of Economics and Sociology*, 68 (2), 413426.
19. World Bank (2008).World Bank ICT At-a-Glance. Retrieved August 20 2010 from World Bank Web site: <http://go.worldbank.org/7SIVU9WNZ0>
20. ICT Policy Project (ICTPP) (2008). Review of Information and Communications Technologies Development in Uzbekistan for 2006 2008. UNDP. CIAU.
21. McGlinchey, E. & Johnson, E. (2005). Foreign Aid and ICT Policy in Central Asia. Paper presented at the annual meeting of the American Political Science Association, Washington, DC, September 1, 2005.
22. Asian Development Bank (ADB) (2007). KyrgyzRepublic: Joint Country Support Strategy 2007-2010.
23. Garkavenko, V., Tiberghien, G., Sumina, S. & Gimranova, D. (2010). Information and communication technologies: Kazakhstan travel market perspective. Special Section: ENTER 2010 Conference on Information and Communication Technologies in Tourism. Lugano, Switzerland, February 10-12, 2010.
24. Esekeev, K. (2007). Enhancing Efficiency and Access to Government Services Kazakh Agency for Informatisation and Communications. Egovernment magazine.
25. Bhuiyan, S.H. (2010). E-Government in Kazakhstan: Challenges and Its Role to Development. *Public Organization Review*, 10 (1), 31-47.
26. Ibodova, P. & Atoev, A. (2008, p. 184). Tajikistan: Civil Internet Policy Initiative (CIPI). Global Information Society Watch (2008). 184-186.
27. Howard, P.N., Anderson, K., Busch, L. & Nafus, D. (2009). Sizing Up Information Societies: Toward a Better Metric for the Cultures of ICT Adoption. *The Information Society*, 25 (3), 208-219.
28. Lee, C.Y. & Tugut, M. (2008). Transition Economy

- and its Implications on the Kyrgyz Business Environment: Analysis and Recommendations. Journal of International Management Studies. Issue February 2008. 177-186.
29. Best, M.L., Kolko, B., Thakur, D. & Aitieva, M. (2007). Assessment of Economic Growth Impacts of the eCenters Project in Kyrgyzstan.
30. Putnam, C., Rose, E., Walton, R. & Kolko, B. (2007). Mobile phone users in Kyrgyzstan: A case study of identifying user requirements for diverse users. 2009 IEEE International Professional Communication Conference, pp.1-13.
31. Kolko, B.E., Rose, E.J., & Johnson, E. (2007). Communication as Information-Seeking: The Case for Mobile Social Software for Developing Regions. Paper read at 16th international conference on the World Wide Web (WWW), at Banff, Alberta, Canada. ACM 978-1-59593-654-7/07/0005.
32. IRIN (2010). Turkmenistan: ICT training brings hope to young people. Retrieved August 23 2010 from IRIN Web site: <http://www.irinnews.org/report.aspx?reportid=24237>.
33. Janenova, S. (2010). E-Government in Kazakhstan: Challenges for a transitional country. 18th NISPAcee Annual Conference "Public Administration in Times of Crisis" in Warsaw, Poland, 12-14 May 2010.
34. Ariunaa, L. (2008). Public access to information & ICTs final report: Kyrgyzstan. In: In Public Access Landscape Study final report. Seattle: University of Washington Center for Information & Society (CIS).
35. Internet World Stats (2012) Internet Usage in Asia: Internet Users & Population Statistics for 35 countries and regions in Asia. Retrieved August 20 2012 from Internet World Stats Web site.