

this law will also coordinate Uzbekistan's efforts to develop a legal environment conducive to investor confidence.

References

1. The Constitution of the Republic of Uzbekistan, 08.12.1992
2. Code of Economic Procedure, 24.01.2018
3. Law "On special economic zones", 17.02.2020
4. Law "On investments and investment activities", 25.12.2019
5. Law "On public-private partnership", 10.05.2019
6. Law "On guarantees of freedom of entrepreneurial activity", 02.05.2012
7. Law "On auditing activities", 26.05.2000
8. Law "On Arbitration Courts", 16.10.2006
9. Hossain M. M. International Commercial Arbitration: The Need for Harmonized Legal Regime on Court Ordered Interim Measures of Relief // University of Toronto (Canada), ProQuest Dissertations Publishing, 2012. "Need for speed: Summary Proceedings under UAE Law". // <https://www.stalawfirm.com/en/blogs/view/need-for-speed-summary-proceedings-under-uae-law.html>.
10. Margaret L. Moses (2012), The Principles and Practice of International Commercial Arbitration, Cambridge University Press. P 3.
11. O'Sullivan, Arthur; Sheffrin, Steven M. (2003). *Economics: Principles in Action*. Upper Saddle River, New Jersey: Pearson Prentice Hall.
12. John P. Campbell, "Taft, Roosevelt, and the Arbitration Treaties of 1911," *Journal of American History* (1966) 53#2 p: 279-298.
13. Islambek Rustambekov, Diana Tsutueva. Contemporary reforms in the development of the institute of international arbitration in the Republic of Uzbekistan // ABA Section of International Law. Eurasia/Russia Committee Newsletter. 2019. –P.2-3.

Ш.Ишметова,
Преподаватель ТГЮУ

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ СТАНОВЛЕНИЯ СИСТЕМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО РАЗДЕЛЕНИЯ ТРУДА

Аннотация: В статье рассматриваются общие вопросы международного разделения труда, формирование и развитие системы регулирования международного разделения труда с учетом развития международной торговли.

Ключевые слова: международная торговля, международное разделение труда, глобализация, торговля и инвестиции.

Abstract: The article examines general issues of the international division of labor, the formation and development of a system of regulation of the international division of labor, taking into account the development of international trade.

Keywords: international trade, international division of labor, globalization, trade and investment.

Аннотация: Мақолада халқаро меҳнат бўлинишининг умумий жиҳатлари кўриб чиқилган бўлиб, унда халқаро савдо муносабатлари ривожланишидан келиб чиқиб халқаро меҳнат бўлинишини тартибга солиш тизимининг шаклланиши ва ривожланиши таҳлил қилинган.

Калит сўзлар: халқаро савдо, халқаро меҳнат бўлиниши, глобализация, савдо ва инвестиция.

Международное разделение труда (далее – МРТ) является важным фактором развития международной экономики, находящийся в ее основе. Понятие МРТ можно проиллюстрировать таким образом, что человек, который достаточно хорошо владеет определенной квалификацией и способен профессионально выполнять свою работу, является гарантией качества и своевременности для какой-либо фирмы или компании. Это дает значительные преимущества перед организациями, в которых сотрудники вынуждены уделять внимание на множество процессов, происходящих вокруг одновременно. Также происходит и на международном уровне, где определенная страна может специализироваться на производстве конкретных товаров и услуг.

Сформированный на сегодняшний день мировой рынок обладает огромным количеством различных товаров и услуг, которые подтверждают наличие и влияние международного экономического разделения труда. Основопологающим механизмом, обуславливающим нарастающий разрыв в уровне и качестве жизни, является международное разделение труда.

Важным является рассмотрение каким образом формировалось международное разделение труда и его система регулирования. Начиная с XVI века международная экономика прошла несколько этапов разделения труда.

Первое международное разделение труда, охватывающее ранний период европейской колонизации, было основано на элементарном обмене между основными странами и вытеснении с экономической периферии. Из истории известно, что основными странами в Европе были центры военного и торгового контроля. Эти страны занимались сельскохозяйственным, мине-

ральным и основным товарным производством, которое продавалось с соседними странами.

Второе международное разделение труда продолжалось с начала XIX века до середины XX века, которое характеризовалось появлением промышленного производства в основных странах. Между ведущими странами углубились экономические связи, и между основными и периферийными районами стала развиваться торговля, в отличие от добычи, выражаемая в развитии экспорта.

Третье международное разделение труда возникло в 1960-х годах, где ключевым моментом являлась интернационализация производства – в противовес торговле – между экономически лидирующими и развивающимися странами. Хотя производственные процессы в основных странах до этого периода были интернационализированными, сейчас они значительно углубились. Уровни прямых иностранных инвестиций увеличились и впервые были направлены в страны, находящиеся на периферии экономики.

Четвертое международное разделение труда, которое также называется Новым международным разделением труда, получило развитие в 1970 годах. Эта работа была одной из первых, которые указали на новую интернационализацию производства и вовлечение в него развивающихся стран [1, с.22]. Старое или классическое международное разделение труда, где в целом слаборазвитые страны были включены только в капиталистическую мировую экономику в качестве поставщиков сырья, сегодня больше не существует. В настоящее время именно слаборазвитые страны все чаще становятся площадками обрабатывающей промышленности для конкурентоспособного производства на мировом рынке.

Также из истории известно, что по инициативе социалистических и большинства развивающихся стран было принято решение о создании органа в системе ООН, который бы регулировал международные торговые отношения и разделение труда по более справедливому основополагающим идеям. Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) сосредоточили работу такого механизма, который работал в пользу развивающихся стран. Как правило, ЮНКТАД реализует свою деятельность на основе принципов равенства государств в международных экономических отношениях; ликвидация дискриминации и экономического давления; распространение режима наибольшего благоприятствования в международной торговле; предоставление привилегий развивающимся странам; благоприятствование расширению экспорта в развивающихся странах. Из этого следует, то основной целью ЮНКТАД являлось поддержание и содействие дальнейшему развитию мировой торговли, всемирного хозяйства и МРТ для ускорения международного развития с большим вниманием к развивающимся странам.

Новое международное разделение труда обусловлено тем, что транснациональные корпорации и технологии играют важную роль в географическом распределении производства. Кроме того, изменения в области регулирования и политики сыграли важную роль в характере и направлении потоков ресурсов. Наконец, многие развивающиеся страны значительно изменили свои факторы обеспеченности, изменив экономический ландшафт, на котором транснациональные корпорации структурируют свои производствен-

ные процессы в соответствии с той или иной правовой системой.

За все эти периоды, очевидно, что формирование системы МРТ нуждалось в определенном порядке и регулировании. Данную идею удалось осуществить при создании инструмента, обеспечивающего взаимодействие государств в политической сфере. Таким инструментом был ООН как гарант политического сотрудничества. Ведь известно, что универсальная организация ООН создана в целях поддержания мира и международной безопасности, а также развития сотрудничества между государствами [2, с.617]. Если же смотреть на историю формирования экономического мироустройства с другой стороны, то не остаются незамеченными противоречия, которые были препятствиями для укрепления единства мира.

В результате изучения был получен материал, анализ которого позволил заключить, что система регулирования МРТ состояла из трех направлений.

1) система договоров, целью которых было облегчение товарооборота между государствами, так как торговля является единственным процессом, который осуществляется в рамках всемирных институциональных рамок – Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ) до 1995 года и Всемирной торговой организации (ВТО) после этого. С момента создания ГАТТ в 1947 году число стран-членов неуклонно росло, а средний уровень тарифов снижался. В 2001 году в ВТО было 139 членов (из которых более 30 ожидали вступления), и в настоящее время более 90 процентов мировой торговли осуществляется в рамках ВТО. Отметим, что главной целью ВТО является либерализация международной торговли и создание на основе этого принципа интегрированной, более жизнеспособной и устойчивой многосторонней системы [3, с.113].

2) договор, учреждавший организацию, основной целью деятельности которой было облегчение порядка перемещения капиталов и смягчение валютных колебаний, чтобы исключить ведение так называемых валютных войн (речь идет о Договоре об учреждении (Учредительном документе — Articles of Association) Международного валютного фонда (далее — Устав МВФ); принятие Устава МВФ стало итогом Бреттон-Вудской конференции 1944 года [4].

3) система формирования международного кредитования экономического развития государств зародилась при создании Международного банка, реконструкции и развития Всемирного Банка.

Также стоит отметить, что все большее число стран ввели важные изменения в свои режимы регулирования инвестиций. Подавляющее большинство этих изменений было направлено на либерализацию доступа на внутренние рынки из-за рубежа. По данным ЮНКТАД, в период с 1991 по 2001 год более 94 процентов из более чем 1400 законодательных актов, принятых во всем мире, способствовали расширению доступа к внутренним рынкам. Это расширяет сферу действия и возможности получения прибыли для транснациональных экономических субъектов.

Неопровержим тот факт, что послевоенные периоды оказали достаточно сильное влияние на становление экономик практически всех стран. Следовательно, было необходимым международное сотрудничество. В особенности европейские страны понимали, насколько важно кооперироваться, что впоследствии привело к объединению различных экономических блоков и финансовых капиталов с целью интеграции. Так возникли:

Организация европейского экономического сотрудничества (ОЕЭС), созданная в 1948 г. в связи с осуществлением плана Маршалла и реорганизованная в 1960 г. в ОЭСР, в которой кроме западноевропейских стран принимают участие США и Канада; Европейское объединение угля и стали (ЕОУС, 1952 г.); Европейское сообщество по атомной энергии — Евратом (1958 г.); экономический союз Бенилюкс (1960 г.); Европейское экономическое сообщество (ЕЭС) — «общий рынок» (1958 г.); Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ) — «зона свободной торговли» (1960 г.) и др. [5, с.29].

Если же говорить о социалистических государствах, то и для их внутренней экономики послевоенное время не прошло бесследно. Двусторонний международный договор для того периода являлся основным правовым документом, способным регулировать экономические отношения между данной категорией стран. Далее с 1949г. на пути многостороннего сотрудничества был образован Совет экономической взаимопомощи, имеющий статус правовой организации с соответствующим Уставом. Основной целью создания СЭВ являлось экономическое, научно-техническое сотрудничество, ускорение экономического и научно-технического прогресса, социальная экономическая интеграция, повышение уровня индустриализации, жизни и производительности труда социалистических стран, планомерное развитие народного хозяйства. Именно на принципах суверенного равенства всех государств-участников, уважения суверенитета и национальных интересов, взаимопомощи и взаимовыгоды осуществляла свою деятельность СЭВ [6, с.49]. Несмотря на то, что СЭВ выполнял немаловажную роль для стран-участниц при товарообмене, клиринговых операциях, при установлении таможенных ставок, при выполнении народнохозяйственных планов, была и неблагоприятная сторона: СЭВ медленно входил в мировой рынок, теряя выгодность среди стран-участниц, не использовал полностью научных и технико-экономический потенциал. По мнению Ю.А. Разумова, причиной являлось прикрытие противостояние Западу [7, с.45].

Стоит подчеркнуть, что 1971 год ознаменовался принятием Комплексной программы дальнейшего углубления и совершенствования сотрудничества и развития социалистической экономической интеграции стран — членов СЭВ на XXV Сессии Совета СЭВ. В принятой программе одной из основных задач было развитие общего правового режима путем разработки правовых норм и условий сотрудничества в различных сферах. Если же принимались нормы, которые в дальнейшем формируют общий правовой режим, то они обязательно должны были содержаться в соглашениях, заключавшихся странами СЭВ или путем принятия рекомендаций органов СЭВ. К примеру, Общие условия поставок товаров между организациями стран — членов СЭВ 1968/1988, Общие условия монтажа и оказания других технических услуг, связанных с взаимными поставками машин и оборудования между организациями стран — членов СЭВ 1973 г., Общие условия технического обслуживания машин и оборудования и других изделий, поставляемых между организациями стран — членов СЭВ 1973 г., Общие условия специализации и кооперирования 1980 г. были актами, принятыми на основании рекомендаций.

Под международным кооперированием в СЭВ понималось «постоянное сотрудничество в области про-

изводства и технического развития продукции и ее составных частей, складывающееся, как правило, непосредственно между хозяйственными организациями стран, в особенности между изготовителями конечной продукции и производителями наполовину готовых товаров или комплектующих изделий, исполнителями отдельных технологических операций [8, с.21-22]. При таком сотрудничестве появляется возможность углубления международной специализации производства. Антимонопольное регулирование и обеспечение конкуренции должны быть в качестве «фильтра» для реализации соглашений о специализации и кооперировании. Как пример можно отметить разд. XVIII (ст. 74—77) Договора о Евразийском экономическом союзе и приложение 19 к Договору о ЕАЭС (Протокол об общих принципах и правилах конкуренции), которые состоят из условий, запрещающих ограничение конкуренции (в том числе так называемые вертикальные соглашения, к которым могут при определенных обстоятельствах быть отнесены и соглашения о специализации и кооперировании).

Самыми актуальными НПА из всех принятых условий были Общие условия поставок товаров между организациями стран СЭВ (далее — ОУП СЭВ), сохраняющие свое юридическое значение даже в современных условиях. Данный документ носил для членов СЭВ нормативный характер. Такие страны, как Болгария, Польша, Венгрия, Чехословакия и Румыния от имени правительства заявили, что к контрактам, заключаемым с 1 января 1991 г., этот документ применяется, при наличии ссылки в контракте и между ОУП СЭВ появилась факультативность. Необходимо обратить внимание, что в 1991г. СЭВ был упразднен, но планировалось сохранить юридическое значение ОУП в партнерских вопросах внешней торговли с такими странами, как Вьетнам, Куба, Монголия и СССР в том числе. Последующая практика показала, что ОУП не имел признания и применения как основной документ, однако был в позиции дополнительного применения для заключающих контракт. Многие специалисты отмечают, что касательно перемещения товаров, оказания услуг, разделения специализации, такая организация как СЭВ имела большое значение при правовом регулировании, так как в круг регулируемых вопросов входили межгосударственное регулирование, заключение контрактов непосредственными участниками оборота, необходимость заключения которых предусмотрено межгосударственными соглашениями.

Изучив этапы становления МРТ стоит отметить, что история принятых документов, опыт СЭВ не прошел бесследно. В связи с этим необходимо подчеркнуть, что было показано, каким образом устанавливается правовая связь между обязательствами государств, вытекающими из международных договоров, и внешнеторговым контрактом, воплощающим один из основополагающих принципов, принцип автономии воли сторон, куда входят частные участники имущественного, гражданского правоотношения.

Но для того времени это было достаточной легкой задачей, так как фундаментом для возникновения и реализации договорных связей являлся план, а предприятия и внешнеторговые объединения были государственными, следовательно, они и должны были отвечать по обязательствам. На сегодняшний день субъектный состав МРТ расширен и условия порядка исполнения обязательств будут осуществлены в рамках заключенных контрактов между ними.

Усиленное развитие международной хозяйственной деятельности определенных государств, и их растущая взаимозависимость порождают необходимость повышения роли многосторонней координации распределения обязанностей и статуса соответствующих международных организаций в системе регулирования международной торговли, так как это способствует более полному использованию преимуществ современного МРТ.

Список литературы:

1. Hutchinson F. Globalisation and the 'Newer' International Division of Labour // Asia Pacific Press, Vol. 4. – No.6, 2004. – P. 22.
2. Егоров С.А. Международное право: учебник / отв. ред. С.А. Егоров. М., 2016. – С. 617.
3. Убайдуллаева Ш. 3. Международно-правовые принципы и нормы торгово-экономического сотрудничества Республики Узбекистан с зарубежными странами: Дис. ... канд. юрид. наук. – Т., 2012. – С. 113.
4. Становление системы регулирования международного разделения труда и глобализация мировых хозяйственных связей URL: https://studref.com/641296/ekonomika/stanovlenie_sistem_y_regulirovaniya_mezhdunarodnogo_razdeleniya_truda_globalizatsiya_mirovyh_hozyaystvennyh 15.03.2020.
5. Усенко Е. Т. Формы регулирования социалистического международного разделения труда. М., 1965. – С. 29.
6. Логинова А.С., Травина Л.А. Сравнительно-правовое исследование деятельности Совета Экономической Взаимопомощи, Европейского Экономического Союза // Право и современные государства, 2015. – № 2. – С.49.
7. Разумов Ю.А. Методы и способы национально-правовой имплементации в законодательстве Российской Федерации // Международное право и международные организации, 2013. – № 1. – С. 45.
8. Розенберг М. Г. Международная купля-продажа товаров: комментарий к правовому регулированию и практике разрешения споров. 4-е изд. – М., 2010. – С. 21-22.

Ш.Жолдасова,
Соискатель ТГЮУ

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ПРИМЕНЕНИЯ ИНОСТРАННОГО ПРАВА В МЕЖДУНАРОДНОМ ЧАСТНОМ ПРАВЕ

Аннотация: Статья рассматривает некоторые вопросы применения иностранного права и определения норм иностранного законодательства в международном частном праве. В частности, анализируются нормы, доктрина и судебная практика зарубежных стран в данной сфере.

Ключевые слова: применимое право, иностранное право, коллизионная норма, международное частное право.

Аннотация: Мақолада чет эл ҳуқуқини қўллашнинг айрим масалалари ва халқаро хусусий ҳуқуқда чет эл қонун нормалари мазмунини аниқлаш масалалари кўриб чиқилган. Хусусан, мақолада хорижий мамлакатлардан мазкур соҳадаги нормалари, доктринаси ва суд амалиёти таҳлил қилинган.

Калит сўзлар: қўлланиладиган ҳуқуқ, чет эл ҳуқуқи, коллизион норма, залқаро хусусий ҳуқуқ.

Abstract: The article examines some issues of the application of foreign law and the definition of the norms of foreign legislation in private international law. In particular, the article analyzes the norms, doctrine and judicial practice of foreign countries in this area.

Keywords: applicable law, foreign law, conflict of laws rule, international private law.

Развитие международных правоотношений приводит к необходимости применения иностранного права коллизионных норм, правильному применению принципов международного частного права в правоприменительной практике. В частности, вопросы применения иностранного права входят в предмет международного частного права и возникают именно в рамках данной отрасли права. Это обуславливает необходимость развития международного частного права и совершенствования механизмов применения иностранного права и определения содержания норм иностранного законодательства.

Применение права другого государства, основанное на изначальном применении собственного национального права (предписание коллизионной нормы), — сложнейшее, во многом парадоксальное явление. Законы представляют собой выражение властной воли суверенного законодателя и имеют территориальную природу: «ни один закон... не обладает и не может обладать свойством экстерриториального действия». Применение законов одного государства на территории другого может иметь место только с его согласия, «выраженного в правовоположениях, санкционирующих такое применение» [1].

В соответствии с коллизионными нормами материальные нормы иностранного законодательства должны применяться на территории другого государства. В частности, материальная норма иностранного права применяется совместно с коллизионной нормой права страны суда. Сами по себе иностранные нормы не могут действовать за пределами государства, их установившего, они приобретают обязательную силу в